

INTEGRAGEN : UN DOUBLE ACCORD STRUCTURANT AVEC TWIST BIOSCIENCES

Le communiqué du 25 janvier n'était qu'une mise en bouche : IntegraGen annonçait alors l'intégration, à son offre, du « *Human Core Exome Complete Kit* » de la biotech américaine Twist Biosciences. Elle indique à présent confier à Twist la distribution mondiale de ses deux solutions informatiques : Sirius (identification des variants génétiques d'intérêt dans les maladies génétiques et les cancers) et Mercury (outil d'aide à l'interprétation des données d'exomes et de transcriptome en oncologie). Basée sur le Genopole d'Évry, IntegraGen est une spécialiste du séquençage à haut débit du génome humain. L'intégration du « Kit » de Twist lui permet de compléter son offre, en amont du séquençage, avec un outil haut de gamme de préparation des bibliothèques d'exomes (ADN codants). Avec Sirius et Mercury, IntegraGen se renforce, en aval, avec des solutions pour l'analyse des données générées par le séquençage : « *Ce sont des moteurs de recherche big data, qui comparent les résultats du séquençage avec des masses d'informations issues de la littérature scientifique et des résultats cliniques, en s'appuyant sur de puissants algorithmes ; en même temps, ce sont des outils de navigation, qui permettent aux praticiens d'identifier rapidement les points d'intérêt, sans jamais tirer les conclusions à leur place* », explique Bernard Courtieu, Pdg d'IntegraGen.



Bernard Courtieu

« IntegraGen ajoute une troisième dimension à son modèle : la bioinformatique. »

de Kepler tablent sur un chiffre d'affaires d'1 M€ avec ces deux produits d'ici 2026. 2018 sera également l'année du décollage pour MirpredX. Ce test theranostic permet d'orienter le choix du traitement (Avastin ou Erbitux) dans certains types de cancers colorectaux métastatiques. Son lancement, aux États-Unis, en partenariat avec GoPath (laboratoire CLIA) « *est une question de mois* », promet Bernard Courtieu, alors que les tout premiers revenus ont été enregistrés en Europe (140 k€), où MirpredX est distribué par Cerba. Echaudé par le parcours difficile du titre depuis trois ans, le Pdg fondateur ne se

risque plus aux jeux des prévisions chiffrées, ni pour MirpredX, dont il attend des « *centaines de milliers à quelques millions d'euros de revenus par an dans les trois à cinq ans* », ni pour l'accord avec Twist. Mais il reconnaît qu'une nouvelle page de l'histoire d'IntegraGen est en train de s'écrire. ●

Pierre-Louis Germain

6,2 M€

C'est le chiffre d'affaires généré par IntegraGen en 2017, en hausse de 4 %. Les prestations en génomique pour les essais cliniques sont en hausse (+14 %), celles pour la recherche académique reculent (-4 %) en raison de fortes pressions sur les prix.

4,1 M€

C'est la trésorerie nette de la société fin 2017, après une augmentation de capital de 3,7 M€ en février 2017. La consommation de trésorerie est d'environ 2 M€ par an.

-71 %

C'est le recul du titre depuis l'entrée en bourse en juin 2010. La capitalisation boursière d'IntegraGen est de 16 M€.

Expansion en aval et en amont

Dès janvier, la société a mis Sirius et Mercury à disposition de ses clients, sur le cloud. Mais l'accord avec Twist change la donne, puisqu'il va permettre à IntegraGen de toucher bien au-delà des utilisateurs de sa plateforme. De plus, Twist est une puissante locomotive. Fondée en 2013 par la Franco-Américaine Emily Leproust, cette société a développé une technologie de rupture dans la production de l'ADN de synthèse, elle travaille avec Microsoft dans le stockage de données ADN et a levé 191 M\$ depuis sa création, avec le soutien d'Illumina. Twist prend position aujourd'hui sur le marché des kits de capture, avec de solides arguments technologiques... et une équipe d'une vingtaine de commerciaux. Ces derniers proposeront à leurs clients, en plus du kit, des solutions bioinformatiques, dont celles d'IntegraGen. La société espère, à partir de là, ajouter une troisième dimension à son modèle économique : la bioinformatique. Les analystes

Opinion d'Emily Leproust, CEO et fondatrice de Twist Biosciences



“ Nous commercialisons des kits pour la préparation et l'enrichissement des bibliothèques d'exomes, à partir d'une technologie dérivée de celle que nous utilisons pour la synthèse de l'ADN, notre cœur de métier. Nous avons démontré que ces kits étaient les plus performants aujourd'hui disponibles et nous les vendons déjà aux grands acteurs, industriels ou académiques, qui séquençent massivement de l'ADN. Pour l'analyse des données issues du séquençage, ces derniers ont leurs propres outils « maison », contrairement aux acteurs plus petits, qui représentent la majorité du marché mais n'ont pas accès à de telles ressources. En mettant à leur disposition des solutions bioinformatiques, à partir d'un catalogue, en complément de nos kits, nous cherchons à leur proposer une solution intégrale, en amont et en aval du séquençage. Les logiciels développés par IntegraGen sont rapides, précis, intuitifs et user-friendly. Ils ont tout pour répondre aux besoins sur ce segment de marché. ”